

Schriftenverzeichnis Dr. habil. Andreas Glas

Monographien

Kleemann, F.C./Glas, A.H. (2020), Einkauf 4.0: Digitale Transformation in der Beschaffung, 2. Aufl., SpringerGabler, Wiesbaden, 2020.

Glas, A.H. (2019), Strategisches Beschaffungsmanagement integrierter Sach- und Dienstleistungen: Strategy Process und Strategy Content im Einkauf am Beispiel von Einsatzorganisationen und Streitkräften, Habilitationsschrift mit Kernbeiträgen, Universität der Bundeswehr München, München, 2019.

Kleemann, F.C./Glas, A.H. (2017), Einkauf 4.0, Springer, Wiesbaden, 2017.

Glas, A.H. (2012), Public Performance-Based Contracting, Ergebnisorientierte Beschaffung und leistungsabhängige Preise im öffentlichen Sektor, Diss., Springer Gabler, Wiesbaden, 2012.

Glas, A.H. (2014), Markenidentität: Strategische Optionen der Markenführung, Akademiker-Verlag, Saarbrücken, 2014.

Herausgeberschaften

Eßig, M./Glas, A.H./Röhrich, J./Selviaridis, K. (2016), Special Topic Forum on Performance Based Contracting, in: Industrial Marketing Management, Vol 59.

Eßig, M./Glas, A.H. (Hrsg., 2014), Performance Based Logistics: Innovatives Beschaffungsmanagement für die Streitkräfte, Springer-Gabler Verlag, Wiesbaden, 2014.

Artikel in begutachteten Fachzeitschriften (VHB-Ranking A oder B)

Elmazoski, J./Glas, A.H./Eßig, M. (im Begutachtungsprozess 2023), The Importance of Supplier References when Buying Industrial Business Services.

Henne, F./Glas, A.H./Eßig, M. (im Begutachtungsprozess 2023), The effect of performance-based contracting on contract success: Analysis of the intervening role of performance measurement and management.

Meyer, M. M./Glas, A. H./Eßig, M. (2022), A Delphi study on the supply risk-mitigating effect of additive manufacturing during SARS-COV-2. Journal of Purchasing and Supply Management, 100791.

Glas, A.H./Meyer, M./Eßig, M. (2021), Covid-19 attacks the body of purchasing and supply management:a medical check of the immune system, in: Journal of Purchasing and Supply Management (Publikation noch ohne Nr.).

Wäldchen, D./Glas, A. H./Essig, M. (2021). Choice Behavior in Innovation Exchange Between Buyers and Sellers. Schmalenbach Journal of Business Research, 1-33.

Piechota, S./Glas, A. H./Essig, M. (2021). Questioning the relevance of supplier satisfaction for preferred customer treatment: Antecedent effects of comparative alternatives and multi-dimensionality. Journal of Purchasing and Supply Management, 27(1), 100672.

Patrucco, A./Luzzini, D./Moretto, A.M./Glas, A.H. (2019), Obtaining supplier commitment: antecedents and performance outcomes, in: International Journal of Production Economics, Vol. 220, S. 107440.

Glas, A.H./Lipka, P./Eßig, M. (2019), Misperceptions in inter-functional supply management: work-share coordination vs. integrated cooperation, in: Supply Chain Forum, Vol. 20, No. 6, pp. 89-103.

Glas, A.H./Henne, F./Eßig, M. (2018), Missing performance management & measurement aspects in performance-based contracting: A systematic process-based literature analysis of an astonishing research gap, in: International Journal of Operations Management, Vol. 38, No 11., pp. 2062-2095.

Glas, A.H./Eßig, M. (2018), Factors that influence the success of small and medium-sized suppliers in public procurement: evidence from a centralized agency in Germany, Supply Chain Management: An international Journal, Vol. 23, No. 1, pp. 65-78.

Eßig, M./Glas, A.H./Selviaridis, K./Roehrich, J. (2016), Performance-based Contracting in Business Markets, in: Industrial Marketing Management, Vol. 59, pp. 5-11.

Glas, A.H./Hofmann, E./Eßig, M. (2013), Performance-based Logistics, Portfolio for Managing Military Supply, in: International Journal for Physical Distribution and Logistics Management, Vol 42, No. 2, pp. 97-115.

Artikel in begutachteten Fachzeitschriften (Peer reviewed)

Meyer, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), Using Additive Manufacturing in Supply Chains: A Simulation-Based Analysis of Supply Resilience, International Journal of Integrated Supply Management, Vol. 15, Nr. 3, pp. 304-328, online 22.07.2022.

Gaus, J., Wehking, S., Glas, A. H., & Eßig, M. (2022). Economic Sustainability by Using Life Cycle Cost Information in the Buying Center : Insights from the Public Sector. Sustainability, 14(1871).

Gesell, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), The impact of buyer–supplier communication on production ramp-up performance, in: Journal of Business and Industrial Marketing, Vol. 37 No. 5, pp. 945-960, <https://doi.org/10.1108/JBIM-06-2020-0284>.

Meyer, M.M., Glas, A.H. and Eßig, M. (2022), "Learning from supply disruptions caused by SARS-CoV-2: use of additive manufacturing as a resilient response for public procurement", Journal of Public Procurement, Vol. 22 No. 1, pp. 17-42.

Eßig, M./Deimling, C. Von/Glas, A.H. (2021). Challenges in public procurement before, during, and after the COVID- 19 crisis : Selected theses on a competency-based approach. European Journal of Public Procurement Markets, 3(June), 65–80.

Patrucco, A. S./Agasisti, T./Glas, A.H. (2020). Structuring Public Procurement in Local Governments: The Effect of Centralization, Standardization and Digitalization on Performance. Public Performance and Management Review, 1–27.

Glas, A. H. (2020). Case Studies of Performance Based Logistics in the Military: International Lessons Learned. Necesses, Journal of the Norwegian Defence University College, 5(3), 99–117.

Meyer, M.M./Glas, A.H./Eßig, M. (2020), Der Einfluss additiver Fertigung auf Operational Performance: Lieferkettenmodellierung am Fallbeispiel einer globalen Einsatzorganisation, in: Controlling, Zeitschrift für erfolgsorientierte Unternehmenssteuerung, Vol. 32(3), 14-21.

Eßig, M./Glas, A.H./Henne, F. (2020), Verbindung von ergebnis- und verhaltensorientiertem Controlling bei der Steuerung von Lieferanten, in: Controlling, Zeitschrift für erfolgsorientierte Unternehmenssteuerung, Vol. 32(2), 21-27

Glas, A.H./Raithel, C./Eßig, M. (2019), Risk perception in performance based contracts and the influence of experience, in: *International Journal of Productivity and Performance Management*, Vol. 68, No. 6, pp. 1078-1101

Gesell, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2018), Business-to-Business communication in a dynamic environment: A systematic literature analysis referring to ramp-up management, in: *Journal of Business-to-Business Marketing*, Vol. 25, No. 4, pp. 1-17.

Glas, A.H. (2018), The impact of procurement on supplier satisfaction: service, communication, and speed, in: *International Journal of Integrated Supply Management* Vol. 12, No. 1/2, pp. 90-117.

Glas, A.H./Gaus, J./Eßig, M. (2018), Effects of governance structures on sustainability-oriented supplier behavior: Analysis of national action plans and their effects in public procurement, in: *International Journal of Business Environment*, Vol. 10, No. 1, pp. 75-94.

Glas, A.H. (2018), Preferential treatment from the defense industry for the military. *International Journal of Defense Analytics and Logistics*, Vol. 1, No. 2, pp. 96-119.

Glas, A.H./Kleemann, F.C. (2017), Performance-based contracting: Contextual factors and the degree of buyer-supplier integration, in: *Journal of Business & Industrial Marketing*. Vol. 32, No. 5, p. 677-692.

Glas, A.H./Schaupp, M./Eßig, M. (2017), An Organizational Perspective on the Implementation of Strategic Goals in Public Procurement, in: *Journal of Public Procurement*, Vol. 17, No. 4, pp. 572-602.

Patrucco, A./Luzzini, D./Ronchi, S./Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H. (2016), Designing a Public Procurement Strategy: Lessons from Local Governments, in: *Public Money & Management*, Vol. 37, No. 4, pp. 269-276.

Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H. (2016), Lebenszykluswirtschaftlichkeit als Herausforderung in der öffentlichen Beschaffung, in: *Controlling & Management Review*, Vol. 60, No. 2, pp. 64-69.

Glas, A.H./Kleemann, F.C. (2016), The Impact of Industry 4.0 on Procurement and Supply Management: A Conceptual and Qualitative Analysis, in: *International Journal of Business and Management Invention*, Vol. 5, No. 6, pp. 55-66.

Glas, A.H. (2016), Performance Based Contracting, in: *Controlling: Zeitschrift für erfolgsorientierte Unternehmensführung*, Nr. 2, Februar, 2016, S.153-154.

Eßig, M./Glas, A.H./Gutsmiedel, J. (2015), Procurement of a supply information system: Lessons learned from the purchase of an inventory management system for C-parts, in: *Journal of Enterprise Information Management*, Vol. 28, No. 3, pp. 377-399.

Sembritzki, U./Glas, A.H. (2015), Supply Integration in Quantitative Research, in: *Global Journal of Research in Business and Management*, Vol. 2, No. 2, 109-120.

Rottmann, S./Glas, A.H./Eßig, M. (2015), Procurement process of professional services: A case study of legal services, in: *International Journal of Information, Business and Management*, Vol. 7, No. 2, 144-162.

Glas, A.H./Kleemann, F.C./Eßig, M. (2013), Bullwhip-Effect and Countermeasures: Case Study of an Asian-European Automotive Supply Chain, in: *International Journal of Information, Business and Management*, Vol. 5, No. 2, 2013, S. 81-93.

Glas, A.H./Eßig, M./Mondry, S. (2012), A Cost Increase Analysis of Weapon Systems using the Paache Index: Cases from the German Bundeswehr, in: Journal of Military Studies, Vol. 3, No. 1, pp. 1-30.

Kleemann, F.C./Glas, A.H./Eßig, M. (2012), Public Procurement through performance-based logistics: Conceptual underpinnings and empirical insights, in: Journal of Public Procurement, Vol. 12, No. 2, 2012, pp. 151–181.

Artikel in sonstigen Fachzeitschriften

Glas, A.H./Wehking, S./Eßig, M. (2022), Lieferantenanreize im Lebenszyklus-kostenmanagement, in BIP, Best in Procurement, Nr. 3, 13. Jg., S. 38-41.

Meyer, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), Ansätze zur Begegnung steigender Versorgungsrisiken: Hedged Sourcing mittels additiver Fertigung, Beschaffung Aktuell, 15. August, 2022, S. 18-21. <https://beschaffung-aktuell.industrie.de/einkauf/ansaeetze-zur-begegnung-steigender-versorgungsrisiken/>

Eßig, M./Glas, A.H./Sander, P. (2021), Forschungsvorhaben für Großprojekte. Digital Performance Based Contracting Competence Center DigiPeC. In: Behördenspiegel 2021 (6), S. 8.

Eßig, M.; Glas, A. H. (2020): E-Einkauf: Elektronische Marktplätze. In: Kommune21, 2020(7), S. 16–18.

Sucker, J./Eßig, M./Glas, A.H. (2020), Neue Wege für die Logistik der Bundeswehr, Inside.Unibw, Nr. 5, Jg. 2020, S. 44-47 ISSN 2511-4417.

Eßig, M./Glas, A.H. (2020), Ist die Zukunft des Einkaufs digital? Öffentliche Beschaffung und elektronische Marktplätze, Behördenspiegel, Nr. 1, S. 8.

Glas, A.H./Gaus, J. (2019), Performance Based Logistics: ESG und Universität der Bundeswehr München auf Innovationskurs, Spektrum, 2019 (2), S. 26-28.

Glas, A.H. (2018), Platooning: Was sind die Vorteile, wenn LKW dicht auffahren?, in: Beschaffung Aktuell, 10/2018.

Glas A.H./Schnell, J. (2018), Ressourcensteuerung in Streitkräften: Rationalisierungsstrategie öffentliche Beteiligung, in: Compliance Aktuell, 7103/9/2018, S. 1-14.

Kleemann, F.C./Glas, A.H. (2018), Big Data verstehen und Potential nutzen, in: Beschaffung Aktuell, Vol. 65, No. 4.

Kleemann, F.C./Glas, A.H. (2018), Big Data und Einkauf 4.0: Analyse und Konzeption, in: Industrie 4.0 Management, Nr. 2, April 2018, S. 17-20.

Kleemann, F.C./Glas, A.H. (2017), Einkauf 4.0: Zeit für die Reifeprüfung?, in: Beschaffung Aktuell, Vol. 64, Nr. 5, S. 20-21.

Freidinger, R./Glas, A.H./Kleemann, F.C. (2016), Einkauf 4.0 und e-Procurement, in: Beschaffung Aktuell, Nr. 8, August 2016, S. 22-23.

Glas, A.H./Eßig, M. (2015), Rüstungsbeschaffung, Lehren für den Investitionsgütereinkauf, in: Beschaffung Aktuell, Nr. 3, März 2015, S. 16-19.

Roehrich, J./Glas, A.H./Selviaridis, K./Essig, M. (2014), Performance-Based Contracting across Public and Private Organizations: Taking Stock, CIPS Knowledge, https://www.cips.org/Documents/Knowledge/Procurement-Topics-and-Skills/5-Strategy-and-Policy/Setting-KPIs/Performance_Based_Contracting.pdf.

Selviaridis, K./Glas, A.H./Roehrich, J.K./Essig, M. (2014), Betalning utifrån prestation inom offentlig service: Vad är det som krävs? (Paying for Performance of Public Services: What does it take?, in: SILF Supply Chain Outlook, No. 5, pp. 28–30.

Roehrich, J.K./Glas, A.H./Selviaridis, K./Essig, M. (2014), Performance Principles, in: Supply Business, The Supply Review for Business Leaders, Autumn/September.

Eßig, M./Glas, A.H./Grajczyk, K.J. (2013), Total Cost of Global Sourcing in China, in: Supply Chain Management (IPM), 13. Jg. No. 3, 2013, S. 7-13.

Volkman, H.-W./Sauerlacher, F./Bestmann, F./Eßig, M./Glas, A.H./Deimling, v. C. (2013), Risiken rechtzeitig entdecken, Global Supply Chain Management, Risikoidentifikation im globalen und komplexen Projektgeschäft, in: Beschaffung Aktuell, Nr. 1-2, Februar 2013, S. 14-17.

Schmidt, S./Ehrl, P./Glas, S./Eßig, M./Glas, A.H. (2012), Schutz vor dem Peitschenknall, Bedarfschwankungen, Maßnahmen für eine schlanke Supply Chain, in: Beschaffung Aktuell, Nr. 6, Juni 2012, S. 18-21.

Eßig, M./Glas, A.H./Scheckenhof, M. (2009), Controlling von Performance Based Logistics, in: Controlling, Zeitschrift für erfolgsorientierte Unternehmenssteuerung, Sonderheft Performance Management, Vol. 21, Nr. 8/9, 2009, S. 440-445.

Glas, A./Eßig, M./Amann, M./Börner, R. (2009), Zukunft des öffentlichen Beschaffungsmanagements, Im Spannungsfeld zwischen Recht und Effizienz, in: Beschaffung Aktuell, Nr. 5, Mai, 2009, S. 42-45.

Begutachtete Konferenzbeiträge

Ates, K./Glas, A.H. (2022), Das dt.ec.bw Projekt „DigiPeC“ - Smart Contracting: beschleunigtes Vertragsmanagement mit Hilfe von KI, Vortrag auf der IT-Konferenz „Smart & Digital Bundeswehr“ der DWT Studiengesellschaft, 11.-12. Oktober 2022.

Hammer, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), Usage of electronic marketplaces in public procurement: Requirements, functionalities, and governance, Paper presented at the 29th EurOMA Annual Conference, Berlin, GER, 01-07. July 2022.

Oehlschläger, D./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), User acceptance of digital twins for supply chain optimisation: A customer perspective on three hierarchical digital twin levels, Competitive Paper presented at the IPSEERA annual conference, Jönköping, SWE, 10.-13. April 2022.

Henne, F./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), Effect of Performance Based Contracting: The Mediating Role of Performance Measurement, Paper presented at 34th NOFOMA (Nordic Logistics Research Network) Annual Conference, Reykjavik, ISL, 08.-10. June 2022.

Eßig, M./Glas, A.H./Wehking, S. (2022), Lieferantenanreize im Lebenszykluskostenmanagement in regulierten Beschaffungsumgebungen, 15. Wissenschaftliches Symposium des Bundesverbands für Materialwirtschaft und Einkauf, Mannheim, 7.-8. März 2022.

Molitoris, C./Glas, A.H. (2021), Innovation vs. Administration: Implementation challenges in the public sector, Paper submitted and accepted for the 8th International GSOM Emerging Markets Conference 2021, St. Petersburg, Russia, 6-8. October 2021.

Rose, O./Glas, A.H. (2021), The effect of additive manufacturing on the military health and medical technology supply chain: A comparative simulation of additive and traditional supply sources, Paper submitted and accepted for the European Military Additive Manufacturing Symposium, Bonn, Germany, 12-13. October 2021.

Glas, A.H./Eßig, M. (2021), Smart Logistics: Wie digitale Logistikketten und digitale Zwillinge die Bundeswehr-Logistik verändern (können), Paper submitted and accepted for DTW Forum Bundeswehrlogistik, Erfurt, Germany, 07.-08.September 2021.

Meyer, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2021), Procurement Strategy for Additive Manufacturing, Paper submitted and accepted for the 29th IPSERA conference, Knoxville, USA, 5.-8. April 2021. (Conference postponed from 2020 to 2021 with the same content of contributions)

Glas, A.H./Meyer, M./Eßig, M. (2020), Business Models and Additive Manufacturing: A strategic view from a procurement perspective, Paper submitted and accepted for the 2nd International Conference on Additive Manufacturing in Products and Applications (AMPA), Zürich, 1.-3.September 2020.

Dziuk, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2020), Nutzung elektronischer Marktplätze in einer regulierten Beschaffungsumgebung, BME Wissenschaftssymposium, Mannheim, 9.-10. März 2020.

Glas, A.H./Wehking, S./Eßig, M. (2020), Performance Evaluation of PBL, Paper submitted and accepted for the International Public Procurement Conference, Buenos Aires, 13.-15. August, 2020.

Elsässer, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2019), Structuring the Digital Construct, Paper presented at the Logistikmanagement Konferenz 19, Halle, Germany, 18.-20.09.2019

Glas, A.H. (2019), Exploring Performance Based Logistics: A meta-analysis of case characteristics, Working Paper presented at the NOFOMA conference, 13.-14. June 2019, Oslo, Norway, 2019.

Elsässer, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2019), Digital Supplier Integration - Status Quo in Literature, Paper presented at the 28th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Milano, Italy, 2019.

Elsässer, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2019), Enigma digital - paving the path between conceptual mess and empirical overload, Competitive Paper presented at the 28th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Milano, Italy, 2019.

Glas, A.H. (2018), Calculating Costs and Savings in Public Procurement, 4th Interdisciplinary Symposium on Public Procurement, Paris, 25.-26.10.2018.

Glas, A.H./Gaus, J./Eßig, M. (2018), Effects of governance structures on sustainability-oriented supplier behavior: Analysis of national action plans and their effects in public procurement, Paper presented at the 7th International Public Procurement Conference (IPPC), Arusha, Tanzania, 7-10. August 2018.

Gesell, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2018), Supplier Communications during Production Ramp-up: What can Procurement do to improve Ramp-up Performance?, Paper presented at the 27th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Athens, Greece, 25-28 March 2018.

Glas, A.H./Wehking, S./Eßig, M. (2017), Strategic Fit im Einkauf: Konzeption einer integrierten Strategie für die Rüstungsbeschaffung, Beitrag präsentiert auf der Logistikmanagement 2017. Konferenz der wissenschaftlichen Kommission Logistik im Verband der Hochschullehrer für Betriebswirtschaft e.V., Stuttgart, 20.-21.09.2017.

Gaus, J./Glas, A.H./Eßig, M. (2017), Literature review on the economic dimension of sustainable strategies in public procurement: The contribution of lifecycle cost management,

Paper presented at the 26th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Budapest, Hungary, 09-12 April 2017.

Wäldchen, D./Glas, A.H./Eßig, M. (2017), Innovation exchange in buyer-supplier dyads, Paper presented at the 26th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Budapest, Hungary, 09-12 April 2017.

Elmazoski, J./Glas, A.H./Eßig, M. (2017), Die Beschaffung von Lösungen: Eine experimentelle Analyse der Entscheidungen von Einkäufern, Beitrag präsentiert auf dem 10. Wissenschaftssymposium des Bundesverbands Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. (BME), Mannheim, Deutschland, 6.-7. März 2017.

Glas, A.H./Schaupp, M./Eßig, M. (2016), An organizational perspective on the implementation of strategic goals in public procurement, Paper presented at the 7th International Public Procurement Conference (IPPC), Bali, Indonesia, 3-5. August 2016.

Maier, P./David, U./Glas, A.H. (2016), Contingent Factors of Supply Integration with Solution Providers: Findings of a Multi-Method Qualitative Study, Paper presented at 23rd EUROMA Conference, Trondheim, Norway, 17-22 June 2016.

Holschbach, E./Tank, D./Glas, A.H. (2016), Intra-Organizational Structures of Supply Chain Management: A Research Agenda and Preliminary Findings, Paper presented at 25th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Dortmund, Germany, 20-23. March 2016.

Elmazoski, J./Glas, A.H./David, U./Eßig, M./Saiter, M. (2016), Performance-based contracting of PSS: Methodological aspects of an experimental investigation, Paper presented at 25th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Dortmund, Germany, 20-23. March 2016.

Eßig, M./Glas, A.H. (2015), Considering small and medium-sized suppliers in public procurement. The case of the German defence sector, Paper presented at Logistikmanagement 2015, Wissenschaftliche Kommission Logistik im Verband der Hochschullehrer für Betriebswirtschaft e.V., Braunschweig, 16-18. September 2015.

Raithel, C./Glas, A.H./Eßig, M. (2015), Conceptualizing Risk Management for Performance Based Contracts, Competitive Paper presented at the 24th International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Amsterdam, Netherlands, 29. March - 01. April 2015.

Eßig, M./Glas, A.H. (2014), 1st International Workshop on Performance-Based Contracting, Book of Abstracts, Munich, 7-8 July 2014

Glas, A.H./Eßig, M. (2014), From Organizational Buying Behavior to Service Dominant Logic in Defence?, Paper presented at the Conference on Acquisition and its Theoretical Foundations, Shrivenham, United Kingdom, 28-29. October 2014.

Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H./Patrucco, A./Ronchi, S. (2014), Strategies in Public Procurement: Is there a deficit?, Paper presented at the 6th International Public Procurement Conference (IPPC), Dublin, Ireland, 14-16. August 2014.

Deimling, C.v./Glas, A.H./Essig, M. (2014), Defence management research capacities and topics: Blind spot defence acquisition management?, Paper presented at the 6th International Public Procurement Conference (IPPC), Dublin, Ireland, 14-16. August 2014.

Rottmann, S./Essig, M./Glas, A.H. (2014), Procurement process of professional services: A case study of legal services, Competitive Paper presented at the 23rd International Purchasing

and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Johannesburg, South Africa, 13.-16. April 2014.

Eßig, M./Glas, A.H./Grajczyk, K. (2014), How to influence total cost of sourcing? Comparison of China and Europe, Competitive Paper presented at the 23rd International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Johannesburg, South Africa, 13.-16. April 2014.

Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H. (2013), Strategies in Public Procurement: Is there a deficit? Literature analysis and first empirical findings, Paper presented at the 1st VTI Workshop on Public Procurement Economics, Stockholm, SWE, Jun 17-18, 2013.

Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H. (2013), Strategiedefizite in der öffentlichen Beschaffung? Ergebnisse einer vergleichenden Literaturanalyse, Beitrag präsentiert am Beitrag präsentiert auf der 8. Konferenz der Wissenschaftlichen Kommission Logistik im Verband der Hochschullehrer für Betriebswirtschaft e.V. „Logistikmanagement 13“, Bremen, DE, September 11-13, 2013.

Deimling, C.v./Glas, A.H./Ekström, T./Eßig, M. (2013), Cooperative purchasing in defence: Analysis of NATO and EU initiatives, Paper presented at the 22nd International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Nantes, FRA, Mar 24-27, 2013, S. 709-724.

Glas, A.H. (2012), The German Defence Procurement and its Relation to Industrial Policy, Paper presented at the Conference of Queens University: National Shipbuilding Procurement Strategy (NSPS): New Paradigms for Defence Procurement and Industrial Policy, Kingston, CA, Feb 27, 2012.

Glas, A.H./Kleemann, F. C./Eßig, M. (2012), Performance-based Logistics als Konzept der ergebnisorientierten öffentlichen Hand: Status-Quo und Entwicklungslinien mit Beispielen der Rüstungsbeschaffung, Beitrag präsentiert am Public Management Kolloquium, Hamburg, GE, 28.-29. Februar 2012.

Glas, A.H./Kleemann, F. C./Eßig, M. (2012), Value based sourcing: Economic comparison of different offers using a multiple scenario model, Paper presented at the 21st International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Naples, IT, 01-04. April 2012.

Kleemann, F.C./Glas, A.H./Eßig, M. (2012), Performance-based logistics in Germany, Case studies from defense procurement, Paper presented at the 5th International Public Procurement Conference (IPPC), Seattle, U.S.A., 17-19. August 2012.

Eßig, M./Glas, A.H. (2011), Public Performance-based Contracting: Outcome oriented pricing of incomplete contracts facing public procurement procedures and price law, Presentation at the 3rd Colloquium in Procuring Complex Performance, Reading, UK, Jan 10-11, 2011.

Glas, A./Kleemann, F. C./Eßig, M. (2011), Performance-based Logistics als neues Beschaffungskonzept der öffentlichen Hand. Konzeption und Anwendung am Beispiel von Rüstungsgütern, Beitrag präsentiert am BME-Symposium, Würzburg, DE, 15.-16. März 2011.

Glas, A./Kleemann, F. C./Eßig, M. (2011), Managing the Bullwhip Effect in an Asian-European Electronics Supply Chain, Paper presented at the 3rd International Conference on Logistics and Transport (ICLT) & 4th International Conference on Operations and Supply Management (OSCM), Kurumba, MV, December 15-17, 2011.

Kleemann, F.C./Glas, A.H./Eßig, M. (2011), Supplier Relationship Management in Performance-based Logistics: Auswirkungen auf die Zulieferbeziehungen aus Anbietersicht, Beitrag präsentiert auf der 7. Konferenz der Wissenschaftlichen Kommission Logistik im Verband der Hochschullehrer für Betriebswirtschaft e.V. „Logistikmanagement 11“, Bamberg, DE, September 28-30, 2011.

Kleemann, F. C./Glas, A./Eßig, M. (2011), Implications of Performance-based Contracting on Service Operations, Paper presented at the 3rd International Conference on Logistics and Transport (ICLT) & 4th International Conference on Operations and Supply Management (OSCM), Kurumba, MV, December 15-17, 2011.

Glas, A./Eßig, M. (2010), Public Performance-based Contracting: Outcome oriented pricing of incomplete contracts facing public procurement procedures and price law, Competitive Paper presented at the International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference, Lappeenranta, FI, May 16-19, 2010.

Eßig, M./Amann, M./Börner, R./Glas, A./Kleemann, F.C. (2010), Objectives and Performance in Public Procurement: Conceptual Basics and Explorative Findings, Paper presented at the International Public Procurement Forum (IPPF) Conference, Peking, CN, Oktober 15-16, 2010.

Glas, A./Hofmann, E./Eßig, M. (2010), Performance-Based Logistics: Portfolio for Contracting Military Supply, Paper presented at the Military Logistics (MILLOG) Conference, Helsinki, FI, December 01-01, 2010.

Eßig, M./Glas, A. (2008) Performance Based Logistics, Procurement of integrated logistics services in the public sector. Presented at the International Public Procurement Conference. (IPPC), Amsterdam, NL, August 27-30, 2008.

Eßig, M./Glas, A. (2008) Public Performance Contracting, Benefits and Consequences. Presented at the International Purchasing and Supply Education and Research Association (IPSERA) Conference. Perth, AU, March 09-11, 2008.

Hoos, S./Eßig, M./Glas, A. (2007), Sourcing Capabilities as a major element in governance reform: The case of service solutions as an important strategic procurement management capabilities at the Federal Office of Defense Technology and Procurement. Presented at the 3rd International Research Study of Public Procurement (IRSP) Conference. Paris, FR September 16-18, 2007.

Buch- und Sammelwerkbeiträge

Meyer, M.M., Glas, A.H., Eßig, M. (2022). Achieving Supply Chain Resilience Through Additive Manufacturing. In: Kummer, S., Wakolbinger, T., Novoszel, L., Geske, A.M. (eds) Supply Chain Resilience. Springer Series in Supply Chain Management, Vol 17. Springer, Cham. https://doi.org/10.1007/978-3-030-95401-7_19.

Glas, A.H./Eßig, M. (2022), How to manage Performance Based Contracting: Combining the Supply Architecture Model with a Buyer-Supplier Relationship Perspective, in: Choi, T.Y./Li/J.J./Rogers, D.S./Schoenherr, T./Wagner, S.M. (Eds.), The Oxford Handbook of Supply Chain Management, Oxford University Press, pp. 541-562.

Meyer, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2022), Achieving supply chain resilience by additive manufacturing, in: Kummer, S./Geske, Wakolbinger, T. (Eds.), Supply Chain Resilience, im Publikationsprozess, erscheint Sept. 2022.

Von Deimling, C./Eßig, M./Glas, A.H. (2022), Signaling Theory, in: Tate, W./Ellram, L./Bals, L. (Eds.), Handbook of Theories for Purchasing, Supply Chain and Management Research, Edward Elgar, (im Publikationsprozess)

Glas, A.H. (2021), Hochzeitskleider mieten – Maschinen nach Nutzung bezahlen: Der Ansatz von „Servitization & Service Dominant Logic“, Beitrag zu 100 Jahre VHB: 100 Schlaglichter auf die Betriebswirtschaftslehre (Beitrag angenommen, im Publikationsprozess).

Spagnolo, G./Glas, A.H. (2021), Calculating the costs and savings of public procurement: Colloquium, in : Castelli, A./Piga, G./Saussier, S./Tátrai, T. (Eds.), The challenges of public procurement reforms, Routledge New York, pp. 69-82.

Glas, A.H./Meyer, M./Eßig, M. (2021), Business Models for Additive Manufacturing: A Strategic View from a Procurement Perspective. in M. Meboldt & C. Klahn (Eds.), Industrializing Additive Manufacturing (pp. 483–499). Cham, Switzerland: Springer.

Eßig, M./Glas A.H./Lennartz, L. (2021), Defence Acquisition & Supply Management, Wehrwirtschaftlich fundierte Beschaffungsforschung für die Bundeswehr, in: BMVg (Hrsg.), Wehrwissenschaftliche Forschung, Jahresbericht 2020: Wehrwissenschaftliche Forschung für deutsche Streitkräfte, Warlich Druck, Mannheim, Juni 2021, S. 64-65.

Glas, A.H./Eßig, M. (2020), Management of Performance-based Contracting, in: Choi, T., Li, J.-J., Rogers D., Rungtusanatham, M.J., Schoenherr, T., and Wagner, S. (Hrsg.), Oxford Handbook of Supply Chain Management.

Dziuk, M./Glas, A.H./Eßig, M. (2020), Nutzung elektronischer Marktplätze in einer regulierten Beschaffungsumgebung, BME Wissenschaftssymposium, in: Bode, C., Bogaschewsky R., Eßig, M., Lasch, R., Stölzle, W. (Hrsg.), Supply Management Research, Aktuelle Forschungsergebnisse 2020, SpringerGabler, Wiesbaden, 2020, S. 163-198.

Patrucco, A./Glas, A.H. (2020), Procurement at the Local Level, in: Farazmand, A. (Ed.), Global Encyclopedia of Public Administration, Public Policy, and Governance. Springer, Cham.

Eßig, M./Glas, A.H./Deimling, C. (2020), Beschaffung in Einsatzorganisationen, in: Kern, E.-M., Richter, G., Müller, J.C., Voß, F.-H. (Hrsg.), Einsatzorganisationen, Erfolgreiches Handeln in Hochrisikosituationen, Wiesbaden, SpringerGabler, S. 181-203.

Elsässer, C., Glas, A. H., & Eßig, M. (2019). Digital(ization): A single construct amidst supply management? In C. Bierwirth, T. Kirschstein, & D. Sackmann (Eds.), Logistics Management Strategies and Instruments for digitalizing and decarbonizing supply chains (pp. 3–18). Cham: Springer.

Glas, A.H./Gaus, J./Eßig, M. (2018), Effects of Governance Structures on Sustainability-Oriented Supplier Behavior: Analysis of National Action Plans and Their Effects in Public Procurement, in: Thai, K.V. /Salia, P.J. /Mwakibinga, F.A. (Eds.), Advancing Public Procurement: Theories and Practices, PrAcademics Press, Highland Beach, USA, S. 85-101.

Elmazoski, J./Glas, A.H./Eßig, M. (2017), Die Beschaffung von Lösungen: Eine experimentelle Analyse der Entscheidungen unter Berücksichtigung ihres Erfahrungshintergrundes, in: Bode, C., Bogaschewsky R., Eßig, M., Lasch, R., Stölzle, W. (Hrsg.), Supply Management Research, Aktuelle Forschungsergebnisse 2017, SpringerGabler, Wiesbaden, S. 55-80.

Glas, A.H./Wehking, S./Eßig, M. (2017), Strategic Fit im Einkauf: Konzeption einer integrierten Strategie für die Rüstungsbeschaffung, in: Large, R.O., Kramer, N., Radi, A.-K., Schäfer, M., Sulzbach, A. (Hrsg.), Logistikmanagement, Beiträge zur LM 2017, Eigenverlag Universität Stuttgart, Stuttgart, S. 108-124.

Glas, A.H./Eßig, M. (2017). Building a Conceptual Framework for Defense Acquisition Management based on Service Dominant Logic Theory, in: Burgess, K. (Eds.), Emerging Strategies in Defense Acquisitions and Military Procurement, Hershey PA: IGI, pp. 93-108.

Eßig, M./Glas, A. H. (2016). Considering Small and Medium-Sized Suppliers in Public Procurement—The Case of the German Defence Sector, in: Mattfeld, D./Spengler, T./Brinkmann, J./Grunewald, M. (Eds.), *Logistics Management Contributions of the Section Logistics of the German Academic Association for Business Research*, Cham: Springer International Publishing, pp. 19–33.

Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H. (2015), Strategies in Public Procurement: Is there a deficit?, in: Dethloff, J./Haasis H.-D./Kopfer H./Kotzab H./Schönberger, J. (Eds.), *Logistics Management: Products, Actors, Technology - Proceedings of the German Academic Association for Business Research*, Heidelberg, New York, Dordrecht, London, Springer, pp. 369-386.

Deimling, C. v./Glas, A.H./Essig, M. (2015), Defence management research capacities and topics: Blind spot defence acquisition management?, in: Khi Thai et al. (Eds.), *Reader Book of the best papers of IPPC6*.

Eßig, M./Amann, M./Glas, A.H. (2014), Innovationen in Public Supply Chains, in: Universität der Bundeswehr München (Hrsg.), *Vernetzung und Kooperation: Fluch oder Segen?!*, Kolloquienreihe Innovation und Nachhaltigkeit, Schriftenreihe der Universität der Bundeswehr München Band 06, Neubiberg 2014, S. 34-39.

Glas, A.H. /Eßig, M. (2014), Controlling von Wertschöpfungs- und Absatzrisiken und deren Bewältigung durch Harmonisierung der Supply Chain, in Gleich, R./Daxböck, C. (Hrsg.), *Supply-Chain- und Logistik-Controlling*, 1., Auflage, Haufe-Lexware, Freiburg im Breisgau, S. 57–72.

Eßig, M./Glas, A.H./Kleemann, F.C. (2014), Performance Based Logistics: ein Lösungsansatz für die deutsche Verteidigungsbeschaffung?, in: Eßig, M./Glas, A.H. (Hrsg., 2014), *Performance Based Logistics: Innovatives Beschaffungsmanagement für die Streitkräfte*, Springer-Gabler Verlag, Wiesbaden, 2013, S. 3-20.

Kleemann, F. C./Glas, A. H./Eßig, M. (2013). Performance-Based Logistics in Germany: Case Studies from Defence Procurement, in: Khi V. Thai (Ed.), *International Public Procurement*, Boca Raton, S. 209-232.

Eßig, M./Glas, A.H./Amann, M. (2013), Wirtschaftliche und organisatorische Aspekte der Verteidigungsbeschaffung, in: von Wietersheim, M. (Hrsg.), *Vergaben im Bereich Verteidigung und Sicherheit: Gesetzliche Neuregelung und Anwendung*, Schriftenreihe des forum vergabe e.V., Bundesanzeiger Verlag, 2013, S. 9-33.

Deimling, C. v./Glas, A.H./Przybylski, R./Eßig, M. (2013), Prozessoptimierung: Anwendung in der Bundeswehrlogistik, in: DWT, Deutsche Gesellschaft für Wehrtechnik (Hrsg.), *DWT-Info 2013, Fähigkeitsentwicklung der Bundeswehr: Perspektiven und Potenziale, Teil IV Potenziale zur Unterstützung des Entscheidungsprozesses bei der Leistungsentwicklung der Bundeswehr*, Verlag Studiengesellschaft der Deutschen Gesellschaft für Wehrtechnik mbH, 2013, S. 95-97.

Glas, A.H./Kleemann, F.C./Eßig, M. (2012), Value Based Sourcing: Economic Comparison of Different Offers Using a Multiple Scenario Model, in: Esposito, E./Evangelista, P./Pastore, G./Raffa, M. (Hrsg.), *Purchasing and Supply Management in a Changing World: IPSERA 2012 Proceedings*, Napoli-Roma, 2012, S. 48.

Glas, A.H./Kleemann, F.C./Eßig, M. (2012), Entwicklungslinien des öffentlichen Beschaffungsmanagement: Auf dem Weg zu einem Performance-Based Contracting?, in: Hilgers, D./Schauer, R./Thom, N. (Hrsg.), *Public Management im Paradigmenwechsel: Staat*

und Verwaltung im Spannungsfeld von New Public Management, Open Government und bürokratischer Restauration, Linz 2012, S. 671-687.

Kleemann, F.C./Glas, A.H./Eßig, M. (2011), Supplier Relationship Management in Performance-based Logistics: Auswirkungen auf die Zulieferbeziehungen aus Anbietersicht, in: Sucky, E./Asdecker, B./Dobhan, A./Haas, S./Wiese, J. (Hrsg.), Logistikmanagement: Herausforderungen, Chancen und Lösungen, Bd. 1, University of Bamberg Press, Bamberg, 2011, S. 23-47.

Eßig, M./Glas, A. (2011), Kompetenznetzwerk Performance-based Logistics (PBL): Wissensaustausch und Problemlösung bei der Implementierung international bewährter rüstungspolitischer Beschaffungskonzepte, in: Bundesministerium der Verteidigung (Hrsg.), Jahresbericht zur wehrwissenschaftliche Forschung, Meckenheim, 2011, S. 52-53.

Glas, A./Kleemann, F. C./Eßig, M. (2011), Performance-based Logistics als neues Beschaffungskonzept der öffentlichen Hand. Konzeption und Anwendung am Beispiel von Rüstungsgütern, in: Bogaschewsky, R./Eßig, M./Lasch, R./Stölzle, W. (Hrsg.), Supply Management Research, Aktuelle Forschungsergebnisse 2011, Tagungsband des wissenschaftlichen Symposiums Supply Management, Bd. 4., 1. Aufl., Wiesbaden, 2011, S. 187-213.

Eßig, M./Dorobek, S./Glas, A./Klein-Schmeink, S./Koch, P./Scheckenhofer, M. /Tandler, S. (2009) Defense Supply Chain Management, in: Wright, E. et al. (Hrsg.), Defense Acquisition Management, New York, Bloomington, 2010, S. 111-150.

Glas, A.H. /Eßig, M. /Dorobek, S. /Leuger, S. (2009) Public Procurement in Germany, in: Thai, Khi (Hrsg.), International Handbook of Public Procurement, Boca Rotan, S. 307-322.

Eßig, M./Glas, A.H./Dorobek, S./Leuger, S. (2008) Überprüfung privatwirtschaftlicher Beschaffungsstrategien auf ihre Anwendbarkeit im Rahmen öffentlicher Beschaffungsprozesse, in: Brodel, D. (Hrsg.), Handbuch kommunales Management, Wien, 2008, S. 79-90.

Weitere Veröffentlichungen (Internet, Studienberichte u.a.)

Glas, A.H./Schnell, J./Eßig, M. (2022), Präparation, Präservierung und Dilatation von Streitkräften angesichts akuter Bedrohung und Kriegslage: Beschaffung als Kernkompetenz, Vortrag auf der Militärwissenschaftlichen Tagung „Quo Vadis Streitkräfte“, Wien, Österreich, 13.-14.12.2022.

Schnell, J./Glas, A.H. (2022), Zur Finanzierung der Bundeswehr hinsichtlich des „2%“-Ziels: Ausblick 2023 bis 2026, Diskussionsbeitrag, im Internet: <https://www.unibw.de/militaeroekonomie/forschung>, 02.11.2022.

Schnell, J./Glas, A.H. (2022), Diskussionsbeitrag: Bilanzen im militärischen Einsatzmanagement, im Internet: <file:///C:/Users/WOW/Downloads/2022%20DISK%20Bilanzen%20im%20milit%C3%A4rische%20Einsatzmanagement.pdf>, Zugriff, 30.08.2022.

Schnell, J./Glas, A.H. (2022), Diskussionsbeitrag Zum Ukrainekrieg – Erste Erkenntnisse und Folgerungen im Überblick, im Internet: <https://www.unibw.de/militaeroekonomie/2022-disk-ukrainekrieg-9-folgerungen.pdf/download>, Zugriff 18.07.2022.

Glas, A.H. (2022), Interview der Frankfurter Allgemeine Zeitung für den Artikel „Mit Turbo in die Rüstungsreform“, 02.03.2022, von Budras, C.; Friese, U.; Schmale, O.

Glas, A.H. (2022), Effiziente und effektive Rüstung der Streitkräfte aus betriebswirtschaftlicher Sicht, Statement für den Verband der deutschen Hochschulprofessoren für Betriebswirtschaftslehre (VHB). Im Internet, <https://vhbonline.org/vhb-experts>, erschienen am 24.02.2022.

Schnell, J./Glas, A.H. (2021), Diskussionsbeitrag: Zum Prinzip „Weniger Stäbe, mehr Truppe“ aus militärökonomischer Sicht, im Internet: https://www.unibw.de/militaeroekonomie/2021_disk_eckpunktepapier-kosten-zusaetzliches-pzbt1-2.pdf/download, zuletzt abgerufen: 7.12.2021.

Schnell, J./Glas, A.H. (2021), Diskussionsbeitrag: Verlustquoten, Kosten und Durchhaltefähigkeit im militärischen Einsatzmanagement, im Internet: https://www.unibw.de/militaeroekonomie/2021_disk_verlustquoten-durchhaltefaehigkeit-einsatzmanagement.pdf/download, zuletzt abgerufen 15.09.2021.

Schnell, J./Glas, A.H. (2021), Diskussionsbeitrag: Volkswirtschaftliche Wirkungen der Verteidigungsausgaben: Überblick und Messgrößen, im Internet: https://www.unibw.de/militaeroekonomie/2021_disk_vwl-wirkung-verteidigungsausgaben.pdf/download, zuletzt abgerufen 19.02.2021.

Eßig, M./von Deimling, C./Glas, A.H. (2020), Arbeitspapier Kompetenzorientierte Neuorientierung der öffentlichen Beschaffung: Thesen nicht „nur“ für eine Zeit nach der Corona-Krise, Universität der Bundeswehr München, www.unibw.de/beschaffung

Schnell, J.; Glas A.H. (2021): Einführung in die Streitkräfteplanung. Neubiberg. Online verfügbar unter https://www.unibw.de/militaeroekonomie/2021-schnell-glas_streitkraefteplanung.pdf/download, zuletzt abgerufen 01.02.2021.

Eßig, M./Glas, A.H./Dziuk, M. (2019), Arbeitspapier 18-01: Analyse der Nutzung von elektronischen Marktplätzen im Rahmen der öffentlichen Beschaffung, im Internet: <https://www.unibw.de/beschaffung/alte-webseitenstruktur/ap-18-01-marktplaetze-oeffentliche-beschaffung-zusammenfassung.pdf>, zuletzt abgerufen 16.12.2019.

Glas, A.H./Eßig, M. (2017), Defence Industry Compass 2017, Studie der Universität der Bundeswehr München, Kompetenznetzwerk PBL, im Internet: https://www.dwt-sgw.de/fileadmin/redaktion/Aktuelles_Berichte/Dokumente/DWT/Defence_Compass_2017_DWT_UniBw.pdf, Neubiberg/München, 2017.

Glas, A.H./Eßig, M. (2016), Defence Industry Compass 2016, Studie der Universität der Bundeswehr München, Kompetenznetzwerk PBL, im Internet: https://www.unibw.de/PBL/copy_of_informationen-downloads/copy_of_Defence%20Industry%20Compass%202014/at_download/download1, Neubiberg/München, 2016.

Glas, A.H. (2016), Methoden des Beschaffungscontrollings in der Rüstung: Das Rüstungsportfolio, Vortrag im Rahmen der Summer School Streitkräftemanagement 2016, 19.-23.07.2016, Mannheim.

Kleemann, F.C., Glas, A.H. (2016), Smarter Einkauf: Potenziale, aber Umsetzungsprobleme: Industrie 4.0 – Smart Procurement & Supply Management, im Internet: <http://www.bme.de/smarter-einkauf-potenziale-aber-umsetzungsprobleme-1404/>, Zugriff am 22.01.2016.

Glas, A.H. (2015), Life Cycle Cost Management, Beitrag auf den Fachgesprächen Streitkräftemanagement, Diskussionstage am Bundesministerium für Landesverteidigung und Sport (BMLVS) in Wien, Österreich, 18.-19.06.2015.

Eßig, M./Glas, A.H. (2014), Defence Industry Compass 2014), im Internet: https://www.unibw.de/PBL/copy_of_informationen-downloads/Defence%20Industry%20Compass%202014/at_download/down1, Zugriff am 10.10.2016.

Eßig, M./Glas, A.H./Natalello, M. (2013), Defence Industry Compass 2012, im Internet: https://www.unibw.de/PBL/copy_of_informationen-downloads, Zugriff am 01.03.2013.

Glas, A.H. (2013), Multidimensionale Angebots- und Lieferantenbewertung: Umsetzung in Leistungsbeschreibungen sowie Auswertungsanalysen, Vortrag gehalten auf der 15. Wegweiser-Beschaffungskonferenz, Berlin, DEU, Sep 26-27, 2013.

Glas, A.H. (2013), Möglichkeiten und Grenzen von verfügbarkeitsorientierten Verträgen für die Streitkräfte, Vortrag gehalten auf dem Seminar Zusammenarbeit Bundeswehr und Industrie in der Logistik, Garlstedt (Bremen), DEU, Jul 02-03, 2013.

Eßig, M./Glas, A. (2012), Integration von Rüstung und Nutzung: Chance für neue Beschaffungskonzepte wie Performance-based Logistics?, Durchführung eines Symposiums auf der ILA Berlin Air Show 2012, Berlin, 12.-13. September 2012.

Glas, A.H. (2012), Kooperation zwischen Bundeswehr und Industrie, zukünftige Formen, Chancen und Risiken, Beitrag präsentiert auf dem Mitgliederkongress der Gesellschaft der sicherheits- und wehrtechnischen Wirtschaft in NRW e.V. (GSW-NRW), Aachen, 27.09.2012.

Glas, A.H. (2009), Public Performance Contracting, Presented at the European Logistics Association Doctorate Workshop. St. Nazaire, FR, June 24-27, 2009, pp. 22-25.